

'Sessie per Sessie' of Trajecten?

Of je nu per sessie of in pakketten werkt. Schrijf jouw aanbod uit. Welk commitment (tijd, resultaat, inspanning, financiële investering...) vraag je van je klant, en waarop mogen zij in ruil van jou rekenen?

Als je pakketten aanbiedt: creëer een visie, een branding rond je pakket. Wat is het resultaat, de periode en de unieke meerwaarde van jouw traject?